

Bei Buchung des Contact Management Pakets haben Sie die Möglichkeit, eingehende Kontakte auf der Event-Plattform im "Contact Management Tool" zu bearbeiten und direkt mit ihnen in Kontakt zu treten.

Wie gelange ich zum Contact Management Tool?

Sie benötigen einen gültigen Messe-Login und ein Ausstellerticket. Klicken Sie nach dem Login in der Hauptnavigation auf die drei Punkte und "Ausstellerbereich" oder nutzen Sie die Absprungmöglichkeit aus dem Dashboard "Zum Ausstellerbereich".



Vom Ausstellerbereich gelangen Sie über den Button "Leadmanager" zum Contact Management Tool und Ihrem sogenannten "Arbeitsvorrat".

Ausstellerbereich

Mesago Messe Frankfurt GmbH



Im "Arbeitsvorrat" werden alle potenziellen Geschäftskontakte tabellarisch aufgelistet und beinhalten u.a. Name, Unternehmen und Position, den Grund des Erscheinens (Spalte "Quelle"), den Bearbeiter, das Erstellungsdatum und den Status.



Stat	us filtern	\sim	Potenzial filtern		\sim	Quelle filtern		\sim
Nach Mitarbeiter filtern			\checkmark	Nicht zuge	ewiesen			\sim
z. B. Name, Firma								
	Teilnehmer	Quelle	Bearbeiter	Erstellt	Bearbeitet	Status / Potenzial	Aktionen	
	Frau Tamara Bühler 🏹 MESAGO Messe Frankfurt GmbH	Ausstell	erprofil Nicht zugewieser	1 21.10.2021 10:17		NOCH OHNE BEWERTUNG UNBEARBEITET	BEARBEITEN TERMIN VEREINBAREN CHAT LÖSCHEN	

Es stehen vielfältige Filtermöglichkeiten zur Verfügung. Mitarbeiter, die keine Administratorenrechte vom Messeansprechpartner erhalten haben, sehen im Arbeitsvorrat nur die eigenen und ihm zugewiesene Kontakte. Messeansprechpartner und Stellvertreter können alle Kontakte sehen. Standardmäßig ist der Filter "Nicht zugewiesen" gesetzt, sodass zunächst nur die Kontakte angezeigt werden, die noch keinem Bearbeiter zugewiesen sind. Möchten Sie alle Kontakte sehen, wählen Sie zu Beginn "alle Filter zurücksetzen".

AUSGEWÄHLTE LEADS BEARBEITEN	AUSGEWÄHLTE LEADS LÖSCHEN	ALLE FILTER ZURÜCKSETZEN
------------------------------	---------------------------	--------------------------

Wenn Sie auf das "Trichter" Symbol klicken, wird das Suchfeld vorausgefüllt und alle Leads unter diesen Namen angezeigt:

Nac	ja Ziegler						
	AUSGEWÄHLTE LEADS BEARBEITEN	AUSGEWÄHLT	E LEADS LÖSCHE	EN	ALLE	FILTER ZURÜCKSETZEN	
Alle Termine entsprechen der Zeitzone MEZ (Berlin/Amsterdam)							
	Teilnehmer	Quelle	Bearbeiter	Erstellt	Bearbeitet	Status / Potenzial	Aktionen
	Frau Nadja Ziegler 🔽 MESAGO Messe Frankfurt GmbH	Interesse an Unternehmen	Nicht zugewiesen	03.11.2021 13:07		NOCH OHNE BEWERTUNG UNBEARBEITET	BEARBEITEN TERMIN VEREINBAREN CHAT LÖSCHEN
	Frau Nadja Ziegler ⊽ MESAGO Messe Frankfurt GmbH	Ausstellerprofil	Nicht zugewiesen	28.10.2021 15:14		NOCH OHNE BEWERTUNG UNBEARBEITET	BEARBEITEN TERMIN VEREINBAREN CHAT LÖSCHE



Durch welche Aktivitäten fließen Kontakte in den Leadmanager?

In der Tabelle des Arbeitsvorrats finden Sie die Spalte "Quelle". Hieran ist zu erkennen, durch welche Aktivität der Kontakt in das Contact Management Tool gelaufen ist. Dabei wird nach folgenden Quellen unterschieden:

- Besuch des Ausstellerprofils
- Teilnahme an Ihrem Programmpunkt/Roundtable
- Ad-hoc Video-Call
- Chat mit einem Mitarbeiter
- Termin mit einem Mitarbeiter
- Interesse an einem Mitarbeiter
- Interesse am Unternehmen

Wie kann ich meine Kontakte bearbeiten?

Über "Bearbeiten" können Sie folgende Felder bearbeiten: Aktueller Bearbeiter, Status der Bearbeitung, Potenzial sowie ein Freitextfeld. Außerdem haben Sie die Möglichkeit, einen Termin zu vereinbaren, einen Chat zu starten oder einen Kontakt zu löschen.

Teilnehmer	Quelle	Bearbeiter	Erstellt	Bearbeitet	Status / Potenzial	Aktionen
Frau Tamara Bühler 🍞 MESAGO Messe Frankfurt GmbH	Ausstellerprofil	Nicht zugewiesen	21.10.2021 10:17		NOCH OHNE BEWERTUNG UNBEARBEITET	BEARBEITEN TERMIN VEREINBAREN CHAT LÖSCHEN

Wie kann ich meine Kontakte exportieren?

Über den Button "Download" können Sie Ihre Kontakte als Excel-Liste exportieren.



Welche Daten meiner Kontakte werden übermittelt?

Je nach Ursprung des Kontakts werden unterschiedliche Daten übermittelt:

Aktives Besucherverhalten	Passives Besucherverhalten
Beispiele:	Beispiele:
Termin mit einem Mitarbeiter	 Besuch eines Ausstellerprofils
 Interessensbekundung an Unternehmen oder 	Teilnahme an Programmpunkten/Roundtables
Mitarbeitern - entspricht der Übergabe einer digitalen	Ad-hoc Video-Call
Visitenkarte (Diese Funktion verbirgt sich in den	Chat mit einem Mitarbeiter
jeweiligen Profilen hinter dem Button "Visitenkarte	
hinterlegen".)	
Übermittlung von Name, Unternehmensname sowie	Übermittlung von Name und
der hinterlegten Kontaktdaten (E-Mail, Telefon, ggf.	Unternehmensname, jedoch keiner
Mobil, ggf. Fax)	Kontaktdaten
Achtung: Die Übermittlung der Daten ist keine	In diesen Fällen hat der Vertriebsmitarbeiter die
Werbeeinwilligung des Besuchers an den Aussteller,	Möglichkeit den Kontakt über die Event-
diese muss nach wie vor selbstständig eingeholt	Plattform zu suchen, um aus dem passiven ein
werden.	aktives Verhalten zu machen und die
	vollständigen Daten zu erhalten.

Sie haben Fragen? Wir helfen Ihnen gerne per E-Mail unter support@mesago.digital